

Commercialisti La categoria studia come restare competitiva

VENEZIA

Francesca Carbone

■ La crisi impone anche ai commercialisti del Triveneto di fare i conti con la variabile competizione e con la necessità di reinventarsi alla luce delle esigenze del territorio.

«Andrà via via scomparendo la figura del commercialista tuttologo - afferma Dante Carolo, presidente dell'Associazione dei dottori commercialisti e degli esperti contabili delle Tre Venezie - in favore di una separazione fra chi segue le tematiche fiscali e chi l'attività d'impresa. In queste due macrocategorie si accentueranno ulteriori specializzazioni: da una parte operazioni straordinarie, studi di settore, contenzioso tributario, fiscalità internazionale; dall'altra l'analisi della contabilità analitica interna, del business d'impresa e del prodotto, la riduzione dei costi, i rapporti con le joint venture, le tematiche sul credito». I dottori/ragionieri commercialisti nel Nord-Est sono 10.743, di cui 7.705 nel Veneto. Nella terra delle partite Iva, dove l'attività principale dei commercialisti è quella di consulenti per le Pmi, un tale processo di specializzazione si baserà sull'aggregazione di professionisti con competenze diverse mutuando, secondo Carolo, il modello degli studi legali: «Un po' come per la sanità, dove i pazienti si sono abituati ad andare dai diversi specialisti, educaremo i clienti a rivolgersi ad ognuno di noi a seconda delle diverse esigenze, il che presuppone un importante lavoro di comunicazione».

Competizione e comunicazione, dunque, ma c'è una terza parola chiave per la categoria: etica. «Con le imprese in crisi - chiosa Carolo - i commercialisti sono divenuti dei punti di riferimento e il lavoro è aumentato a dismisura. La nostra deontologia ci impone di stringere i denti assieme agli imprenditori e andare avanti». E proprio "Competizione, etica, comunicazione. Una professione sotto i riflettori oggi più che mai" si intitola la prima delle giornate formative 2009-10 dell'Associazione dei commercialisti e dei contabili tri-veneti in calendario il 16 ottobre alla fiera di Vicenza.

Intanto Abi regionale e Regione Veneto hanno coinvolto i commercialisti in un tavolo di lavoro per il superamento del credit crunch, a servizio del dialogo fra istituti bancari e imprese (si legga «Il Sole-24Ore NordEst» dello scorso 16 settembre).

© RIPRODUZIONE RISERVATA